

---

# Programa de calificación para contratistas de concreto lanzado para piscinas de ASA

Por Ryan Oakes y Marcus von der Hofen (Raúl Bracamontes, Editor de Traducción)

**H**an sido unos años salvajes en la industria de las piscinas, con un crecimiento en algunas áreas de la industria estimado en más del 500% y desafortunadamente no todo es bueno. La pandemia por el COVID 19 atrajo a cientos de miles de clientes de piscinas, y en la primavera aparecían nuevos constructores de piscinas como conejos. El mercado antes de la pandemia tenía un equilibrio entre contratistas de concreto lanzado y constructores de piscinas, con una demanda ligeramente mayor de contratistas de concreto lanzado que la oferta. Probablemente esto se deba a la naturaleza altamente especializada del proceso del concreto lanzado, el costo de entrada al mercado y la naturaleza generalmente arenosa del concreto lanzado. Sin embargo, una vez que la demanda subió lo suficiente, la balanza se inclinó y las barreras de entrada al mercado cayeron.

Los maestros de escuela se convirtieron en contratistas de piscinas y los vendedores en lanzadores. Todos querían sumarse a la ola de acción. Las empresas de concreto lanzado ya establecidas ya tenían verdaderas dificultades para encontrar mano de obra en un mercado tan exigente, y la nueva demanda hizo subir dramáticamente los salarios dentro de la industria. Pero los lanzadores no se hacen de la noche a la mañana. Se necesitan años de formación especializada para llegar a ser bueno en el lanzado. También se necesita una gran cantidad de conocimiento en el proceso para ser un contratista exitoso que se especialice en concreto lanzado. Los contratistas de concreto lanzado establecidos tuvieron que crecer o perder participación de mercado frente a contratistas de concreto lanzado sin experiencia que no sabían cómo fijar el precio de su trabajo o, peor aún, realizar un trabajo con calidad. Surgieron tantas variables que la industria de las piscinas cayó en un giro caótico. La escasez de cemento y la falta de piezas provenientes del crecimiento de la industria de la construcción atenuaron un poco el problema, al igual que la escasez de partes en toda la industria. Las bombas y filtros de piscinas tenían en algunos casos plazos de entrega de más de un año.

De alguna manera, la presión se mantuvo y todos los días aparecían nuevos contratistas de concreto lanzado.

Personalmente, recibí llamadas semanales de personas que querían iniciar su propia empresa de concreto lanzado, en su mayoría constructores de piscinas que estaban frustrados porque su contratista de concreto lanzado no podía seguir el ritmo de su crecimiento.

Entonces, ¿por qué contar esta historia? Es importante entenderlo porque ya ha sucedido antes. Los resultados del rápido crecimiento de la construcción no se limitan a la industria de las piscinas y no son nuevos. Durante décadas, el crecimiento de la construcción ha tenido altibajos con la economía en general y, en consecuencia, la mano de obra ha tenido que estar a la altura de las circunstancias cada vez o ser despedida para encontrar un trabajo más estable. Los auges económicos y los avances tecnológicos han fomentado el uso de la colocación de concreto lanzado en el pasado y también el mal uso del proceso.

Con ese fin, hace 25 años, un grupo de líderes de la industria del concreto lanzado altamente calificados, compuesto por contratistas, investigadores universitarios, ingenieros y empresas, se unieron para crear la Asociación americana del Concreto lanzado (ASA). Poco tiempo después, la ASA y el instituto americano del concreto (ACI) desarrollaron conjuntamente el programa de certificación de lanzadores. El esfuerzo se convirtió en un recurso valioso para una industria que necesitaba educación, capacitación y certificación para que los propietarios y especificadores pudieran sentirse cómodos con los beneficios del proceso de concreto lanzado, que son numerosos cuando se comparan contra la construcción tradicional de concreto cimbrado y colado. ¡Durante los últimos 25 años, ASA y ACI han enseñado y certificado a miles de lanzadores (que pronto se llamarán concreto shotcrete en los documentos de ACI y ASA)!

Desafortunadamente, la mayoría de los lanzadores certificados están ocupados lanzando túneles, muros, puentes, taludes, estructuras marinas, etc. Hoy en día, hay muy pocos lanzadores certificados por ACI en la industria de las piscinas.

Retrocediendo un momento, durante la última década, los miembros de ASA se dieron cuenta de que también necesitábamos una calificación para el contratista de concreto lanzado, no solo una certificación de lanzador.

Después de todo, es la empresa de concreto lanzado la que se contrata para hacer el trabajo, no al lanzador. Existía, y todavía existe, un problema en el que un contratista, que no está familiarizado con los procesos del concreto lanzado, decide comprar o alquilar una bomba, contratar a un lanzador de otra compañía y llamarse a sí mismo contratista de concreto lanzado. Esta práctica a menudo resulta en un trabajo de mala calidad. Se necesita un equipo completo y experimentado de concreto lanzado, compuesto por el propietario, el gerente de proyecto, el de mantenimiento, los operadores de equipos, los acabadores y un lanzador para una colocación de concreto lanzado de calidad.

El Comité de Calificación de Contratistas de ASA se creó para ayudar a brindar garantía de calidad a los posibles especificadores y propietarios de que el contratista de concreto lanzado que estaban contratando era un contratista revisado por pares y examinado por la industria que no solo tenía las credenciales técnicas sino también la experiencia, el personal, el equipo y estabilidad financiera para realizar el trabajo para el que fueron contratados.

Si bien se encuentra en sus primeras etapas, este programa de calificación brindará credibilidad a los contratistas de concreto lanzado en todo el mundo, tal como lo ha hecho el Programa de lanzador certificado por ACI.

Sin embargo, el programa de Contratista Calificado (CQ) de la ASA está más orientado a usos comerciales de concreto lanzado y no tanto a la construcción de piscinas mediante la colocación de concreto lanzado. Con ese fin, el Comité de Recreación y Piscinas de ASA ha trabajado estrechamente con el Comité de Contratistas Calificados para crear un Programa de Contratistas Calificados de piscinas de concreto lanzado.

Este programa será muy similar al programa CQ existente pero adaptado a la industria de las piscinas. Estamos aprovechando las presentaciones que ya utilizamos, como concreto lanzado de calidad: Reconózcalo cuando lo vea, y modificando todo, desde la presentación del contratista hasta la aplicación y los exámenes requeridos, para que sean muy específicos para piscinas.

Este programa brindará a los constructores, propietarios y especificadores de piscinas la confianza de que el contratista de concreto lanzado para piscinas que contratan no es un contratista hecho de la noche a la mañana; más bien, son examinados por la industria, revisados por pares y financieramente estables; Además, emplearán lanzadores certificadas para la colocación y habrán recibido educación en el tema y habrán aprobado un examen riguroso. Se revisará los últimos 3 años para garantizar que la experiencia es parte de la compañía.

Este no es un programa fácil, pero tampoco lo es el negocio del concreto lanzado en su conjunto. Los propietarios gastan cientos de miles de dólares en mejorar en su propiedad con la instalación de una piscina, y la estructura de la piscina con concreto lanzado es la columna vertebral de ese proceso. Es esencial para el éxito de la construcción de la piscina que se utilice un contratista de concreto lanzado calificado para ello, y ahora tenemos un programa

para brindar esa seguridad al cliente. Este programa se lanzará en la primavera de 2024 y varios miembros de la comunidad y líderes de la industria ya están en fila para postularse para el programa.

Este programa también será una herramienta para los contratistas de piscinas, de modo que puedan aprovechar la calidad de un contratista de concreto lanzado aprobado por la industria para promover la calidad de la construcción general de su piscina.

Al igual que el Programa de Control de Calidad, el Programa de Contratistas Calificados de albercas de Concreto lanzado tardará en convertirse en lo que se ha convertido el Programa de lanzador Certificado por ACI, pero los líderes de la industria sobre piscinas, como la Universidad Watershape, ya han expresado su apoyo al programa y ayudarán en su implementación y lanzamiento. Estamos entusiasmados de ver comenzar este programa y esperamos que garantice la colocación de concreto lanzado de calidad en todo el mundo.

Para obtener más información sobre el programa o cómo solicitar el programa, no dude en comunicarse con ASA en [www.shotcrete.org](http://www.shotcrete.org).



**Ryan Oakes** es un diseñador profesional de formas de agua y presidente de Clear-water Construction Group, Inc., Revolution Gunite y Revolution Pool Finishes, todas ellas empresas galardonadas en sus respectivos sectores. Oakes es miembro del cuerpo docente de la Universidad Watershape, donde continuamente busca elevar el nivel en la industria de las piscinas y la construcción Watershape. Como miembro del equipo de liderazgo del Instituto Internacional Watershape (IWI) y a través de la extensión educativa a una vasta red de constructores de piscinas en todo Estados Unidos, su objetivo es mejorar las técnicas y métodos de construcción de piscinas. Oakes es secretario del Código de forma del agua y piscinas de concreto ACI 322, miembro del Comité 506 de ACI, concreto lanzado y del Subcomité 506-H de Concreto lanzado en Piscinas. Es miembro de la junta directiva de ASA y como presidente del Comité de concreto lanzado recreativo y para piscinas de ASA y vicepresidente del Comité de calificación de contratistas de ASA.



**Marcus von der Hofen** es el director de operaciones de Coastal Gunite Construction Co y tiene casi tres décadas de experiencia en la industria del concreto lanzado. Es miembro activo de los Comités 506, concreto lanzado y C660, certificación de lanzadores de concreto lanzado del Instituto Americano del Concreto (ACI). Es miembro fundador de ASA, incorporándose en 1998; Actualmente se desempeña como Presidente del Comité de Calificación de Contratistas de ASA.